

۵ خصوصیتی که جک ما با آنها میلیارد در شد

بر اساس ادعای فوربز (سایتی جهانی که در مسائل تجاری و تکنولوژی سرمایه گذاری می کند)، ثروت آقای "جک ما" حدود ۴۰ میلیارد دلار تخمین زده شده است. اما او همیشه دارای چنین موقعیتی نبوده است. او در کشور کمونیست چین در فقر بزرگ شد. دو بار در آزمون ورودی دانشگاه شرکت کرد اما موفق به قبولی نشد. از چندین کار که یکی از آن ها، کار کردن در K.F.C (یکی از بزرگترین فست فودهای دنیا) بود، رد شد. این مسائل قبل از رسیدن به موفقیت او با بنیان گذاری شرکت علی بابا، که گروهی مانند سایت آمازون بود، اتفاق افتاد با این تفاوت که در چین فعالیت می کرد.

یکی از عوامل مهم در موفقیت او خصوصیات، عادات و رفتارهایش بود که این امکان را می داد که با قدرت در مقابل شکست ها و سختی ها بایستد. به همین علت من در این ویدیو ۵ خصوصیتی که "جک ما" را میلیارد در کرد، به شما معرفی می کنم و اگر می خواهید به دست یافتن رؤیاهایتان نزدیک تر شوید، با دقت توجه کنید:

* اولین خصوصیت استفاده از قدرت "ال کیو" می باشد. "جک ما" اشاره می کند که هوش و هوش احساسی مهم هستند. همچنین به ال کیو نیاز دارید که به معنای علاقه است. توجه کنید که او در مورد این که ماشین ها قلب ندارند صحبت می کند. ماشین روح و هیچ باوری ندارد و در این دوران دیجیتال که همه چیز بر پایه هوش مصنوعی حرکت می کند، "جک ما" می گوید که داشتن شفقت، علاقه و ارتباط مهم هستند که هیچ ماشینی قادر به جایگزینی آنها نیست. پس از این همه مدت در این دنیای ماشینی، رنگ های واقعی خود را نشان می دهند. او می گوید که اگر می خواهید یک رهبر موفق باشید که تجارتي را آغاز می کند، ال کیو را به نمایش بگذارید. هاوارد شولتز مدیر شرکت استار باکس گفته است که "ما در تجارت قهوه نیستیم که به مردم خدمت می کنیم. ما در تجارتي هستیم که با کمک انسان ها قهوه آماده می کنیم."

اکنون این سوال را از خود می پرسید که من چگونه می توانم انسان ها را وارد تجارت خود در این دنیای ماشینی بکنم؟ چگونه شفقت بیشتری نسبت به دیگر رقبا نشان بدهم؟ چگونه می توانم در این دنیای مصنوعی قابل اعتماد و درست باشم؟ پاسخ این سوال ها خصوصیت اول است.

* سرگردان نبودن دومین خصوصیت است. افراد زیادی سعی دارند که خودشان راه را پیدا کنند و وقت زیادی را بر سر تحقیق و مطالعه می گذارند، اما راه حل درست این است که به سادگی از افراد دیگر بپرسید و به حرف های آنها گوش دهید که چندین بار شکست خورده اند و می دانند که شما در وضعیت فعلی خود چه اشتباهاتی را نباید مرتکب شوید. پس دانش آموزی فروتن باشید و دست خود را برای پرسش و کمک بلند کنید. همان طور که "جک ما" می گوید، از اشتباهات دیگران یاد

بگیرید نه از داستان های موفقیت شان. به همین منظور او مدت زمانی از ساعت ۶ تا ۱۲ را به جای استراحت دادن به ذهن خود روی مسائلی وقت می گذاشت که او را باهوش تر، قوی تر و شبکه ارتباطی او را وسیع تر می کرد. و کار دیگری که "جک ما" انجام می داد، این بود که به فلسفه ی رقابت دوستانه باور داشت و می گفت که رقبا دشمن یکدیگر نیستند بلکه افرادی هستند که می توانند از یکدیگر بیاموزند و در این جریان رشد کنند. در نتیجه او می داند که چه کارهایی را انجام بدهد و چه کارهایی را انجام ندهد. شما باید دانش آموزی کنجکاو در زندگی باشید به این معنا که از افرادی که اشتباه کرده اند سؤال بپرسید و از آن ها بیاموزید.

* سومین خصوصیت آماده کردن خود برای برنده شدن است. "جک ما" می گفت که سی سال آینده برای جهان قابل پیش بینی است. هر انقلاب و تغییر تکنولوژیکی حدود ۵۰ سال زمان می برد. ما در ۲۰ سال آغازین، شاهد تکنولوژی هایی مانند ای-بی (سایت فروشگاهی)، فیسبوک، علی بابا و گوگل بودیم. این مسئله خوبی است، ولی باید تمرکز کنیم که پس از این چه پیش می آید. دلیلی که جک ما به موفقیت رسید این بود که او خود را برای پیروزی آماده می کرد. او برنامه ای برای سختی هایی که امکان مواجه شدن با آن ها را داشت می ریخت. شما باید بدانید که زندگی پُر از سختی و موانع است، پس از پیش، خود را آماده کنید. برنامه ای دلخواه برای برخورد با مشکلات بریزید و تمام تلاش خود را بکنید، حتی اگر آن برنامه به شکست ختم شود.

* چهارمین خصوصیت این است که بی وقفه برای پیدا کردن راه حل تمرکز کنید. جک ما می گفت که اگر تسلیم نشوید هنوز شانسی برای موفقیت دارید ولی تسلیم شدن بزرگترین شکست محسوب می شود. یکی از خصوصیات جک ما داشت این بود که مشکلات را به عنوان موقعیتی برای رسیدن به موفقیت می دانست و تمام تلاش خود را برای حل کردن آن ها انجام می داد. او می گفت که موقعیت ها در جایی حضور دارند که مشکلات نیز در آنجا هستند. او نگاه متفاوتی نسبت به مشکلات و موانع داشت و به سمت جلو حرکت می کرد، با وجود احساسی که نسبت به موانع داشت. او همیشه بر روی پیدا کردن راه حل تمرکز می کرد زیرا به هر چیزی که تمرکز کنید توسعه داده می شود. پس تمرکز بر روی مسائل شما را در برابر آنها قوی می کند. در نتیجه روی چیزی که می خواهید تمرکز کنید نه آن چیزی که تمایلی برای به دست آوردنش ندارید.

* آخرین خصوصیت این است، همیشه به یاد داشته باشید که چرا این کارها را انجام می دهید. جک ما می گوید مهم نیست که مسیر چقدر سخت باشد، شما همیشه باید آن دیدی را به رؤیایتان داشته باشید که روز اول داشتید. این مسئله شما را مشتاق و از هرگونه ضعفی دور نگه می دارد. به این فکر کنید که چرا این مسیر را آغاز کردید. چه باورهایی داشتید؟ و روزانه با آن ارتباط داشته باشید. جک ما این کارها را انجام می داد: همیشه ذهن خود را روشن نگه می داشت. هر روز خود را شاداب و با طراوت نگه می داشت و همیشه برای انجام فرایند مشتاق بود. جک ما باور داشت این کارها او را مشتاق و به دور از افکاری که او را ضعیف می کرد نگه می دارند. او می گوید که صدایی در ذهن وجود دارد که شما را از ادامه مسیر باز می دارد و به همین دلیل شما باید با هدفی بزرگتر

ارتباط برقرار کنید، پس با چیزی خارج از خودتان ارتباط برقرار کنید که همیشه ذهن تان را روشن نگه دارد.

گروه تحقیقاتی رجب حرفه دوست

www.rajabherfehdoost.com